BABI

PENDAHULUAN

1.1 LATAR BELAKANG MASALAH

Saat ini teknologi informasi sudah berkembang dengan pesat. Hal ini terbukti dengan telah digunakannya komputer dalam semua aspek kehidupan dan berbagai jenis usaha baik ekonomi, sosial, politik, pendidikan, agama, hiburan, dan periklanan. Seiring dengan perkembangan teknologi, semua informasi dapat dipublikasikan dengan sistem yang berbasis *website*.

Website saat ini tidak hanya berupa halaman statis namun telah berkembang menjadi website dengan halaman yang dinamis dan interaktif. Website telah menjadi media untuk menyebarkan informasi. Dengan menggunakan website, semua informasi atau berita-berita dapat diakses dimana saja dan kapan saja. Banyak perusahaan yang mulai menggunakan website sebagai salah satu alternatif strategi pemasaran produk melalui halaman website. Karena dapat menekan biaya pembuatan iklan dan pemasangan iklan konvensional.

Klinik Batrisia Herbal Jambi merupakan tempat yang menjual produkproduk kosmetik dari bahan herbal. Sistem penjualan yang diterapkan di Klinik
Batrisia Herbal Jambi masih menunggu datangnya pelanggan atau melalui telepon
dan untuk pencatatan menggunakan nota yang dikumpulkan dan di catat kembali
ke dalam pembukuan sebagai pencatatan transaksi mingguan dan bulanan. Catatan
tersebut dibutuhkan sebagai acuan untuk penjualan barang berikutnya sehingga
proses pengolahan data penjualan yang sering terjadi salah pencatatan nama

barang dan harga jual serta omset penjualan yang sulit untuk meningkat secara signifikan. Sedangkan dalam hal promosi produk, perusahaan ini menggunakan brosur yang dicetak setiap bulan nya untuk disebarluaskan kepada konsumen, dan dalam pemesanan produk pelanggan harus datang ke perusahaan atau melalui telepon untuk mendapatkan informasi serta memesan produk yang diinginkan.

Oleh karena itu, Klinik Batrisia Herbal Jambi memiliki permasalahan dalam promosi dan penjualan produk, karena masih dilakukan secara dengan pencatatan penjualan menggunakan nota. Nota-nota tersebut seringkali tercecer dan tidak rapi, hal ini menimbulkan selisih dalam pencatatan penjualan dan stok barang. Dan kurangnya media promosi karena promosi yang dilakukan hanya mencakup wilayah sekitar perusahaan, Serta pelanggan harus datang ke tempat untuk memesan produk sehingga sulit untuk meningkatkan omset penjualan perusahaan.

Berdasarkan permasalahan diatas, maka penulis tertarik untuk mengangkat topik tersebut menjadi Skripsi yang berjudul "Perancangan E- Commerce Sebagai Media Promosi dan Penjualan Produk pada Klinik Batrisia Herbal Jambi".

1.2 PERUMUSAN MASALAH

Dari latar belakang tersebut diatas, maka dapat dirumuskan bahwa permasalahan yang dihadapi oleh perusahaan adalah

1. Bagaimana menganalisis sistem promosi dan penjualan yang sedang berjlaan pada Klinik Batrisia Herbal Jambi ?

2. Bagaimana merancang sebuah *e-commerce* sebagai media promosi dan penjualan produk pada Klinik Batrisia Herbal Jambi menggunakan bahasa pemograman PHP dan *database* MySQL ?

1.3 PEMBATASAN MASALAH

Agar dalam penelitian ini dapat berjalan dengan baik dan terarah penulis menetapkan ruang lingkup penelitian meliputi :

- Sistem yang dirancang hanya membahas mengenani penyebaran informasi produk, pemesanan produk dan konfirmasi pembayaran secara *online*, dan pengirim produk ke pelanggan pada Klinik Batrisia Herbal Jambi
- Sistem ini dirancang dengan menggunakan bahasa pemograman PHP dan database MySQL.
- 3. Pemodelan sistem menggunakan *use case diagram, activity diagram, class diagram,* dan untuk alur sistem berjalan menggunakan *flowchart dokumen*

1.4 TUJUAN DAN MANFAAT PENELITIAN

Agar penelitian lebih menjadi lebih tearah maka penulis menjelaskan penelitian yang dilakukan memiliki tujuan dan manfaat kepada CV. Indo Safety Jambi.

1.4.1 Tujuan Penelitian

Adapun tujuan penelitian yang dilakukan oleh penulis, yaitu :

 Untuk menganalisis sistem promosi dan penjualan yang sedang berjlaan pada Klinik Batrisia Herbal Jambi. Untuk merancang e-commerce sebagai media promosi dan penjualan pada Klinik Batrisia Herbal Jambi menggunakan bahasa pemograman PHP dan database MySQL

1.4.2 Manfaat Penelitian

Adapun manfaat dalam melakukan penelitian ini yaitu:

- Untuk membantu pihak Klinik Batrisia Herbal Jambi untuk penyebaran informasi produk secara detail dan mengelola data pesanan pelanggan secara terkomputeriasi
- Untuk membantu pihak perusahaan agar dapat mempromosikan produk yang akan ditawarkan kepada pelanggan dan meningkatkan omset penjualan
- 3. Untuk membantu pihak perusahaan dalam mengelola stok barang.
- 4. Membantu konsumen untuk lebih mudah memesan produk secara *online* tanpa harus datang ke tempat secara langsung.

1.5 SISTEMATIKA PENULISAN

Untuk mempermudah dalam memahami penulisan laporan penelitian ini, maka penulis menyajikan sistematika penulisan penelitian ini sebagai berikut :

BABI : PENDAHULUAN

Dalam bab pendahuluan ini berisi tentang latar belakang masalah, perumusan masalah, batasan masalah, tujuan dan manfaat penelitian, dan sistematika penulisan.

BAB II : LANDASAN TEORI

Dalam bab landasan teori ini terdiri dari konsep-konsep teoritis yang digunakan sebagai kerangka atau landasan yang digunakan untuk mendukung pemahaman terhadap penelitian yang penulis lakukan

BAB III : METODOLOGI PENELITIAN

Dalam bab metodologi penellitan ini berisi mengenai kerangka kerja penelitian, metode penelitian yang digunakan, dan teknik pengumpulan data penelitian.

BAB IV: ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM

Dalam bab analisis dan perancangan ini berisi mengenai gambaran umum perusahaan, analisis sistem yang sedang berjalan, analisis kebutuhan sistem, analisis input, analisis output, perancangan *output, input*, struktur data, dan algoritma program.

BAB V : IMPLEMENTASI DAN PENGUJIAN SISTEM

Dalam bab implementasi dan pengujian ini berisi mengenai hasil dari implementasi perangkat lunak yang telah selesai, pengujian perangkat lunak dan memberikan rekomendasi berdasarkan hasil analisis yang ada.

BAB VI : PENUTUP

Dalam bab penutup ini terdiri atas kesimpulan dan saran yang berkaitan dengan hasil penelitian yang penulis lakukan.

•